

**Vous avez un rêve,
une grande idée, un projet...**

Lancez-vous !

En Bourgogne des experts vous accompagnent,
venez les rencontrer !



Du 16 au 20 novembre 2015

Semaine de la
Création reprise
d'entreprise

Inscrivez-vous gratuitement sur

www.creer-reprendre-bourgogne.fr

Organisateurs



Région
Bourgogne

Découvrez **les 5 thèmes**
qui seront abordés
tout au long de la semaine !

Les Thèmes

- Créer ou reprendre
- Aspects sociologiques
- Approche technique
- Conseil financier
- Avis d'experts

CREER OU REPENDRE

Si la création ou la reprise d'entreprise relèvent d'une démarche mûrement réfléchie, à tout bien penser, il faut être un peu fou pour se lancer dans pareille aventure ! Mais au fait, que se cache-t-il derrière ces 3 mots : « création-reprise d'entreprise » ? Un doux grain de folie qui implique un changement de vie important. Et vous, savez-vous ce qu'est un CHEF D'ENTREPRISE ?

ASPECTS SOCIOLOGIQUES

LA CREATION OU LA REPRISE D'ENTREPRISE, C'EST UNE AFFAIRE DE PERSONNALITE !

Nous vous invitons à briser des tabous et franchir les barrières du conventionnel, pour aborder des sujets tels que l'estime de soi, la confiance en soi ou bien encore la prise de parole en public, le management ou l'efficacité personnelle face aux difficultés.

APPROCHE TECHNIQUE

S'IL TE PLAÎT, DESSINE-MOI MON PROJET !

La création-reprise d'entreprise peut s'imaginer comme un puzzle où chaque pièce est complémentaire et unique. Sans cette imbrication, le projet ne peut aboutir. Le choix de la forme juridique, savoir communiquer ou mener son étude de marché sont autant de sujets qui doivent s'envisager avec le plus grand sérieux, pour une création-reprise d'entreprise réussie.

CONSEIL FINANCIER

TOUT EST QUESTION DE MOYENS !

Oui, bien que cela ne soit pas le seul aspect à étudier, il va de soi que l'étude financière d'un projet est primordiale pour en évaluer sa faisabilité. Savoir convaincre le banquier, connaître les aides, savoir évaluer l'entreprise : autant de questions qui doivent trouver une réponse tout au long de la démarche. Après, il sera trop tard !

AVIS D'EXPERTS

Savoir convaincre son entourage professionnel, bancaire ou personnel, du bien-fondé de son projet par des arguments frappés au coin du bon sens, c'est l'exercice que nous vous proposons au cours de « 15 minutes pour convaincre ». Un face à face qui vous permettra de confronter votre projet auprès des professionnels. Des rendez-vous experts pour suivre le bon chemin !

Semaine de la
Création reprise
d'entreprise

Du 16 au 20 novembre 2015

L'agenda

de la semaine !

Date/Lieu	Thème abordé	Page
Lundi 16 novembre		
Dijon CCI		Page 4
Chalon-sur-Saône CCI		Page 6
15 minutes pour convaincre Rendez-vous Experts	16h00 - 18h30 14h00 - 16h00	
Mardi 17 novembre		
Chalon-sur-Saône CMA		Page 7
15 minutes pour convaincre Rendez-vous Experts	16h00 - 18h00 14h00 - 16h00	
Dijon CCI		Page 8
15 minutes pour convaincre	10h00 - 13h00 et 14h00 - 17h00	
Nevers CCI - CMA		Page 10
15 minutes pour convaincre Rendez-vous Experts	13h30 - 17h00 13h30 - 17h00	
Sens CCI		Page 11
15 minutes pour convaincre Rendez-vous Experts	14h30 - 17h30 14h30 - 17h30	
Mercredi 18 novembre		
Dijon CCI		Page 12
Rendez-vous Experts	13h30 - 19h00	
Jeudi 19 novembre		
Dijon CMA		Page 13
15 minutes pour convaincre Rendez-vous Experts	16h00 - 18h00 14h00 - 16h00	
Auxerre CMA		Page 14
15 minutes pour convaincre Rendez-vous Experts	16h00 - 18h00 14h00 - 16h00	
Mâcon CCI		Page 15
15 minutes pour convaincre Rendez-vous Experts	16h00 - 18h00 10h00 - 12h00 et 14h00 - 16h00	
Montbard CCI - CMA		Page 16
Rendez-vous Experts	14h30 - 16h30	
Vendredi 20 novembre		
Beaune CCI		Page 17

10h00-11h30 ■ Anecdotes et confidences d'entrepreneurs : ils se confient à vous !

Toutes les 15 minutes des entrepreneurs se livrent, et partagent avec vous leurs succès, leurs échecs de manière authentique et décomplexée.

12h00-14h00 ■ TEMPS FORT Jouer pour y arriver !

Expérimentez un outil ludique, décalé et puissant pour développer vos capacités de réussite et mener à bien votre projet.

Un plateau de jeu, des cartes, un dé... c'est parti ! Mettez en œuvre vos stratégies gagnantes. Un Serious Game qui vous emmènera loin...

14h00-15h00 ■ Bien choisir son réseau de franchise

La franchise, une alternative pour ne pas entreprendre seul, quels sont les engagements et vigilances à avoir ?

14h00-15h00 ■ Convaincre son banquier : ce n'est pas qu'une histoire de ratio !

Etape incontournable de votre projet de création ou de reprise d'entreprise : trouver un financement bancaire nécessite avant tout de faire adhérer votre futur banquier à votre projet ! Un banquier vous dévoile ce qu'il attend de vous !

14h00-15h00 ■ Qui est le consommateur de 2015 ?

C'est la crise, mais nous n'avons jamais été aussi riche ! Qui sont vos futurs clients : leurs paradoxes, leurs motivations, freins, habitudes. Quelles sont les tendances durables et les modes éphémères ? Qu'en est-il des générations Papi-Boom, X et Y ?

15h30-16h30 ■ Bien négocier votre bail commercial

Pour pouvoir louer un local afin d'y exercer une activité commerciale ou artisanale, un bail commercial devra être signé. Il est conseillé de l'analyser en amont afin de pouvoir négocier en connaissance de cause avec le propriétaire. Venez vous informer !

15h30-16h30 ■ Mon entreprise dans le monde digital ?

L'espace Internet est une voie de développement à multiples facettes pour les TPE. Le pixel devient un espace commercial supplémentaire. Découvrez comment construire votre stratégie marketing sur Internet.

15h30-17h00 ■ Découvrez le Design Thinking : une méthode innovante pour faire évoluer votre projet de création-reprise d'entreprise

Le Design Thinking est une façon créative de penser et d'agir qui va vous permettre d'innover (son produit, son service ou ses prestations). Osez la créativité et la nouveauté !

17h00-18h00 ■ Pourquoi le consommateur n'aime plus le marketing de papa ?

Sur le papier, tout devait marcher. Mais malgré les études marketing, les enquêtes... c'est l'échec. Le marketing serait-il mort ? Nous chercherons à comprendre ce qui a changé. Pourquoi, les recettes marketing d'hier ne fonctionnent plus toujours. Quelles sont les nouvelles variables qu'il faut prendre en compte pour se donner toutes les chances de succès.

17h00-18h00 ■ Les clés d'un bon prévisionnel de création reprise

Outil de pilotage, de gestion, de décision, votre prévisionnel se doit d'être bien préparé. Un expert-comptable vous donne les clés de la réussite de ce document.

17h00-18h00 ■ Pour bien vendre il faut se faire plaisir

Moins de stress, plus de plaisir : comment faire plus de résultat grâce à sa démarche commerciale.

18h30-20h00 ■ Anticiper, sécuriser et optimiser la transmission de son entreprise !

La chambre des notaires et l'Unofi vous présentent les différentes hypothèses de cessions : transmission subie, aux enfants repreneurs, cession des titres en dehors du cadre familial...

18h30-20h00 ■ Et pourquoi pas reprendre ? Les règles d'or de la reprise

Le marché de la reprise d'entreprises propose beaucoup d'opportunités, encore faut-il trouver chaussure à son pied. Reprendre une entreprise ne s'improvise pas, un expert-comptable vous en parle.

20h00-21h30 ■ Réseauter pour pérenniser son entreprise !

Créer son réseau est un élément primordial pour développer son business. Profitez de cette soirée pour nouer des contacts et commencer à créer votre réseau professionnel !

Autour d'un cocktail dinatoire, le moment sera propice pour échanger vos cartes de visites!



13h30-14h30 ■ Devenir chef d'entreprise, suis-je l'homme ou la femme de la situation ?

Quelles qualités et atouts personnels à posséder dans la réalité quotidienne du chef d'entreprise ? Un coach vous permet de vous poser les bonnes questions en amont de votre projet et vous accompagne dans vos réflexions.

14h30-15h30 ■ Démarrer une entreprise en étant bien assuré

Vous êtes-vous assuré d'être bien assuré ? Assurance du chef d'entreprise, responsabilité civile, perte d'exploitation, assurance des locaux et des matériels... Repartez avec les idées claires sur ce qui est obligatoire ou fortement conseillé de faire.

15h30-16h30 ■ Les 6 messages clés pour bien vendre son projet de création d'entreprise

Convaincre, est un exercice souvent difficile. Nous vous donnons des outils pour vous améliorer.

16h30-17h30 ■ Le statut du fermage

Incontournable dans la vie d'une exploitation agricole, nous faisons le point sur les tenants et aboutissants de ce statut spécifique au monde agricole.

16h30-17h30 ■ Loi Pinel et baux commerciaux : ce qui a changé en 2015

La signature d'un bail commercial implique des droits et des devoirs pour chacune des parties. Quels sont les points à surveiller et les pièges à éviter ?

17h30-19h00 ■ Hors des réseaux, point de salut

Vous êtes un jeune créateur d'entreprise, vous avez du savoir-faire, vous devez le faire savoir ! Le réseautage est incontournable dans le monde des affaires. Venez découvrir quels sont les réseaux qui existent et comment les intégrer.

Cocktail

Lancement du club des créateurs-repreneurs et jeunes entreprises de Saône-et-Loire à l'initiative de la CCI de Saône-et-Loire



15 MINUTES POUR CONVAINCRE : Défendez votre projet auprès d'un jury de professionnels pour essayer de remporter l'un des 2 trophées mis en jeu.

■ CHALON 16h00/18h30



LES RENDEZ-VOUS EXPERTS : Une 1/2h de face à face avec une table d'experts (avocats, experts-comptables, notaires, banquiers, consultants) pour lever tous les questionnements autour de votre projet.

■ CHALON 14h00/16h00



ESPACE PARTENAIRES : Tous les acteurs de la création-reprise vous présentent leurs spécificités, aides, réseaux, accompagnements.

■ CHALON 14h00/17h30

9h30-11h00

■ **Communiquer et prospecter efficacement**

Faites la différence grâce à une communication adaptée et incontournable pour capter de nouveaux prospects.

11h00-12h30

■ **Levons les tabous sur le régime social du travailleur indépendant**

En devenant chef d'entreprise votre couverture sociale sera différente. Quelles en sont les modalités, le mode de calcul de vos cotisations... Venez accéder à toutes les informations !

14h00-15h30

■ **Présenter mon projet avec succès au banquier**

Acteur incontournable du financement de votre projet, quelles sont les attentes du banquier, les critères déterminants, comment exprimer votre projet... autant de questions auxquelles le banquier vous apportera les réponses.

15h30-17h00

■ **Comment protéger efficacement son patrimoine**

Créer ou reprendre une entreprise n'est pas sans incidence sur votre patrimoine personnel comme professionnel. Comment limiter les risques ?

17h00-18h00

■ **Qu'est-ce qu'un chef d'entreprise aujourd'hui ?**

Pas facile d'être un chef d'entreprise aujourd'hui, quelles sont les qualités, les compétences à développer ?



15 MINUTES POUR CONVAINCRE : Défendez votre projet auprès d'un jury de professionnels pour essayer de remporter l'un des 2 trophées mis en jeu.

▪ CHALON 16h00/18h00



LES RENDEZ-VOUS EXPERTS : Une 1/2h de face à face avec une table d'experts (avocats, experts-comptables, notaires, banquiers, consultants) pour lever tous les questionnements autour de votre projet.

▪ CHALON 14h00/16h00



10h00-11h30 ■ Créateurs : de l'installation au développement, 3 clés pour réussir
Découvrez ce qui fait la réussite d'une entreprise pérenne à travers 3 clés de succès.

10h00-11h30 ■ Comment définir les indicateurs de pilotage de votre entreprise ?
Si on ne sait pas où on va, on n'a aucune chance d'y arriver !
Comment choisir simplement mes informations de pilotage ?
Ai-je bien en main toutes les cartes ?
Comment mettre en place ces indicateurs et organiser leur suivi ... tout en travaillant ?

12h00-14h00 ■ TEMPS FORT Vous prendrez bien un WORLD Café !
Venez contribuer à innover pour la création-reprise d'entreprise. Dans une ambiance bistrot, venez associer des idées, rencontrer de nouvelles personnes. Bougez pour stimuler votre créativité, amusez vous à donner de nouvelles perspectives à votre projet...

14h00-15h00 ■ Devenir entrepreneur, les leviers d'un modèle gagnant
Le créateur doit développer une posture d'entrepreneur et chercher à identifier les leviers de sa réussite. Entreprendre c'est se doter des outils performants de compréhension et d'analyse de son marché, développer une vision stratégique pour son entreprise et disposer des éléments objectifs d'évaluation de son activité.

14h00-15h00 ■ Comment capter l'attention des médias quand on est une TPE ?
Ecrire, parler, ça s'apprend ! Faire parler de vous pour améliorer vos chances de toucher un média.

14h00-15h00 ■ Osez entreprendre au Féminin !
Des femmes entrepreneures apportent leur témoignage et vous présentent les clés de leur réussite.

15h30-16h30 ■ Concevoir une stratégie et des outils de communication efficace
Vous avez un projet d'entreprise ? Bravo ! Il est maintenant temps de vous interroger sur les moyens à mettre en œuvre pour le faire connaître et aimer, afin d'attirer les partenaires, collaborateurs et clients, indispensables à votre réussite. C'est ce à quoi sert la « communication » et ce dont nous allons parler ensemble.

15h30-16h30 ■ RSI : mode d'emploi
Vous êtes créateur / repreneur d'entreprise, à ce titre vous serez assuré au RSI pour votre protection sociale obligatoire.
Découvrez le fonctionnement, l'impact et les modalités des cotisations.

15h30-16h30 ■ Les compétences de l'entrepreneur, l'enjeu de les acquérir, les associer ou les déléguer. C'est n'est pas l'omniscience de l'entrepreneur(e) qui le (la) caractérise. C'est plutôt sa capacité à apprendre, à désapprendre, à réapprendre parfois, à associer des compétences. La création-reprise d'entreprise n'est pas l'affaire d'un (e) seul (e) homme (femme).

16h30-17h30 ■ La micro-assurance pour entreprendre

Une assurance professionnelle est obligatoire et primordiale pour préserver la pérennité d'une entreprise. Découvrez une solution à moindre coût pour vous assurer.

16h30-17h30 ■ Cultiver la confiance en soi pour réussir

La confiance en soi, ce n'est pas inné et cela se développe. Comment s'affirmer davantage en révélant ses atouts pour plus d'estime de soi et réussir dans ses projets !



15 MINUTES POUR CONVAINCRE : Défendez votre projet auprès d'un jury de professionnels pour essayer de remporter l'un des 2 trophées mis en jeu.

■ DIJON

10h00/13h00 - 14h00/17h00



14h00-15h00 **TEMPS FORT** Réussir son projet entrepreneurial

Vous avez un projet entrepreneurial ? Adoptez la logique d'action des entrepreneurs experts et développez votre projet avec succès.

15h30-16h15 ■ **Entreprendre en franchise : pourquoi pas ?**

Entreprendre en franchise, un moyen de vous lancer sans vous sentir seul. Quels engagements et vigilances à avoir ?

16h30-17h15 ■ **La reprise d'entreprise, une opportunité à saisir**

Un bon tremplin pour vous lancer : témoignages



15 MINUTES POUR CONVAINCRE : Défendez votre projet auprès d'un jury de professionnels pour essayer de remporter l'un des 2 trophées mis en jeu.

▪ NEVERS 13h30/17h00



LES RENDEZ-VOUS EXPERTS : Une 1/2h de face à face avec une table d'experts (avocats, experts-comptables, notaires, banquiers, consultants) pour lever tous les questionnements autour de votre projet.

▪ NEVERS 13h30/17h00



ESPACE PARTENAIRES : Toutes les informations sur les aides financières pour votre projet - **Consultations individuelles**

▪ NEVERS 14h00/17h00



ESPACE CONSEILS : Vous voulez valider une idée, un projet ? Des professionnels vous orientent.

▪ NEVERS 14h00/17h00

14h00-15h15 ■ Le voyage du héros : les clés d'un parcours réussi...

Chaque projet est un voyage initiatique avec des étapes incontournables. Découvrez les clefs d'un parcours réussi et devenez le héros du scénario de création/reprise de votre entreprise.

15h30-16h15 ■ Les règles d'or et les atouts de la reprise d'entreprise

Pour une reprise réussie, venez découvrir les différentes étapes à suivre.

16h30-17h30 ■ Panorama des aides à la création et reprise d'entreprise !

Les aides sont nombreuses, variées et de différentes natures : financières ou non financières... Se pencher sur les aides pour son entreprise doit conduire le créateur / repreneur à mixer les aides financières et accompagnements techniques.



15 MINUTES POUR CONVAINCRE : Défendez votre projet auprès d'un jury de professionnels pour essayer de remporter l'un des 2 trophées mis en jeu.

▪ SENS 14h30/17h30



LES RENDEZ-VOUS EXPERTS : Une 1/2h de face à face avec une table d'experts (avocats, experts-comptables, notaires, banquiers, consultants) pour lever tous les questionnements autour de votre projet.

▪ SENS 14h30/17h30



10h30-12h30 **TEMPS FORT** Sportif ou chef d'entreprise : une même préparation !
Un chercheur en entrepreneuriat, un coach et un sportif chef d'entreprise vous dévoile un concept innovant axé sur la préparation physique, mentale et entrepreneuriale.

14h30-16h30 **■ BM CANVAS : dessine-moi un modèle économique !**
Organisez les idées de votre projet et structurez votre activité à l'aide d'un outil visuel et facile d'utilisation : le modèle économique Canvas. Cette approche vous permettra d'avoir une vision globale des différentes composantes de votre modèle d'affaires.



LES RENDEZ-VOUS EXPERTS : Une 1/2h de face à face avec une table d'experts (avocats, experts-comptables, notaires, banquiers, consultants) pour lever tous les questionnements autour de votre projet.

▪ DIJON 13h30/19h00



ESPACE PARTENAIRES : Tous les acteurs de la création-reprise vous présentent leurs spécificités, aides, réseaux, accompagnements.

▪ DIJON 13h30/17h00



9h30-11h00 ■ Se créer un fichier clients qualifié

Atout indispensable pour développer votre chiffre d'affaires et accroître la rentabilité de votre entreprise.

11h00-12h30 ■ Définir son prix de vente

A quel prix vendre, comment se positionner par rapport à la concurrence, à quel moment, je gagne de l'argent ou j'en perds... venez découvrir votre juste prix !

14h00-15h30 ■ Choisir son statut social

Conseils pour choisir votre protection sociale la plus adaptée à votre projet.

15h30-17h00 ■ Sûretés personnelles et professionnelles : garantie, cautionnement, protection du patrimoine...

Derrière ces mots techniques, quelles sont les incidences sur votre patrimoine personnel et professionnel ?



15 MINUTES POUR CONVAINCRE : Défendez votre projet auprès d'un jury de professionnels pour essayer de remporter l'un des 2 trophées mis en jeu.

■ DIJON 16h00/18h00



LES RENDEZ-VOUS EXPERTS : Une 1/2h de face à face avec une table d'experts (avocats, experts-comptables, notaires, banquiers, consultants) pour lever tous les questionnements autour de votre projet.

■ DIJON 14h00/16h00



13h30-14h30 ■ Réussir votre étude de marché

Etape essentielle dans la conception et la mise en œuvre d'un projet, la réalisation d'une étude de marché ne s'improvise pas. Que se passe-t-il sur ce marché ? Quelles en sont les principales tendances ? Quels sont les produits/services qui se développent et quels sont ceux qui perdent du terrain ? Quels sont les principaux modes de distribution et quels sont les plus performants ? Comment évoluent les prix ? Quelle place reste-t-il pour votre produit/service ? Les premières réponses et pistes de recherche.

14h30-16h00 ■ Créer ou reprendre, je mets toutes les chances de mon côté

L'excellence et l'expérience des chambres consulaires dans l'accompagnement des porteurs de projets de création ou reprise d'entreprises fait que les entreprises une fois créées et accompagnées ont un taux de survie supérieur à celui des autres entreprises. Aides, financements, tout ce qu'il faut savoir...

16h00-17h30 ■ Et pourquoi pas la reprise ?

Savez-vous que la reprise peut présenter de nombreux avantages par rapport à la création, vous démarrez plus sereinement votre activité et vous pouvez vous consacrer en priorité à la croissance de votre entreprise. Vous bénéficiez d'une clientèle existante dès le début. Vous n'avez donc pas les inconvénients d'une création avec un éventuel démarrage d'activité en progression lente.



15 MINUTES POUR CONVAINCRE : Défendez votre projet auprès d'un jury de professionnels pour essayer de remporter l'un des 2 trophées mis en jeu.

■ AUXERRE 16h00/18h00



LES RENDEZ-VOUS EXPERTS : Une 1/2h de face à face avec une table d'experts (avocats, experts-comptables, notaires, banquiers, consultants) pour lever tous les questionnements autour de votre projet.

■ AUXERRE 14h00/16h00

9h30-10h30

■ **Concilier son projet de création d'entreprise avec sa vie personnelle**

Créer son entreprise, c'est un bouleversement professionnel qui a des conséquences indéniables sur sa vie personnelle. Posez-vous les bonnes questions et apprenez à mieux gérer votre temps grâce à un coach.

10h30-12h30

■ **Bâtir sa stratégie d'entreprise**

La « tête dans le guidon » un concept bien connu des créateurs et des chefs d'entreprise. Prenez du recul pour avoir une autre approche de votre environnement et développer votre vision stratégique.

14h00-15h00

■ **Comment trouver une entreprise à reprendre ?**

La perle rare vous attend certainement, mais comment la cibler et quels critères peuvent vous aider pour faire votre choix.

15h00-16h00

■ **SARL ou SAS ? Sur quels critères choisir ?**

Tout ce que vous devez savoir sur ces structures avant de faire votre choix.

15h00-16h00

■ **Exploitation individuelle, EARL ou GAEC ?**

Le point sur les formes juridiques spécifiques au milieu agricole.

16h30-18h00

■ **Les solutions innovantes pour financer votre projet**

Financer son projet différemment, pourquoi pas ?
Pratiques et retours d'expériences à l'heure du crowdfunding et des business angels.



15 MINUTES POUR CONVAINCRE : Défendez votre projet auprès d'un jury de professionnels pour essayer de remporter l'un des 2 trophées mis en jeu.

■ **MACON** 16h00/18h00



LES RENDEZ-VOUS EXPERTS : Une 1/2h de face à face avec une table d'experts (avocats, experts-comptables, notaires, banquiers, consultants) pour lever tous les questionnements autour de votre projet.

■ **MACON** 10h00/12h00 - 14h00/16h00



ESPACE PARTENAIRES : Tous les acteurs de la création-reprise vous présentent leurs spécificités, aides, réseaux, accompagnements.

■ **MACON** 9h30/12h30 - 14h00/18h00

9h00-10h00 ■ Les aides à la création-reprise d'entreprise : faciliter le financement de votre projet ! Découvrez les aides possibles pour votre projet. Un banquier partenaire vous donnera son éclairage sur la structuration financière d'un projet.

10h15-11h15 ■ RSI : protections sociales : des « différences et des avantages »
Conseils pour choisir votre protection sociale la plus adaptée.

11h30-12h30 ■ Mon entreprise dans le monde digital ?
L'espace Internet est une voie de développement à multiples facettes pour les TPE. Le pixel devient un espace commercial supplémentaire. Découvrez comment construire votre stratégie marketing sur Internet.

13h30-14h30 ■ La stratégie de communication et l'importance du marketing
Communiquer est une condition sine qua non pour se faire connaître et donc pour développer son activité. Même si les principes de base sont identiques, les démarches marketing diffèrent selon la taille des entreprises, leur maturité vis-à-vis de cette fonction, le secteur d'activité et les types de marché exploité. Concernant une structure de taille moyenne ou petite, il convient d'adopter une approche simple, opérationnelle et efficace.



LES RENDEZ-VOUS EXPERTS : Une 1/2h de face à face avec une table d'experts (avocats, experts-comptables, notaires, banquiers, consultants) pour lever tous les questionnements autour de votre projet.

■ MONTBARD

14h00/16h00

10h00-11h00 ■ Et si vous preniez la parole pour convaincre !

Comment structurer son message, se mettre à la portée de son public et rendre efficace votre expression orale.

11h00-12h00 ■ La micro-assurance pour entreprendre

Une assurance professionnelle est obligatoire et primordiale pour préserver la pérennité d'une entreprise. Découvrez une solution à moindre coût pour vous assurer.

14h00-15h00 ■ Devenir entrepreneur, les leviers d'un modèle gagnant

Le créateur doit développer une posture d'entrepreneur et chercher à identifier les leviers de sa réussite. Entreprendre c'est se doter des outils performants de compréhension et d'analyse de son marché, développer une vision stratégique pour son entreprise et disposer des éléments objectifs d'évaluation de son activité.

15h00-16h00 ■ Memento pratique pour non-juristes

Bail commercial, statuts, contrats, réglementation : un éclairage avisé d'un avocat pour réussir votre création-reprise d'entreprise.



ESPACE PARTENAIRES : Tous les acteurs de la création-reprise vous présentent leurs spécificités, aides, réseaux, accompagnements.

■ BEAUNE 14h00/16h00



89 YONNE

CCI AUXERRE
26 rue Étienne Dolet
89000 Auxerre

CCI SENS
1 bd des Noyers Pompons
Z.I Les Vauguillettes
89100 Sens

Votre contact
sur AUXERRE et SENS :
Sophie HANNE
Tél : 03.86.49.40.41
s.hanne@yonne.cci.fr

58 NIEVRE

CCI NIEVRE
Place Carnot
58000 NEVERS

Votre contact sur NEVERS :
Céline MONTIGNY
Tél: 03.86.60.61.62
c.montigny@nievre.cci.fr

Coordonnées des Chambres de Commerce et d'Industrie

21 CÔTE-D'OR

CCI CÔTE-D'OR
Siège de Dijon
2, avenue de Marbotte
21000 DIJON

ANTENNE DE BEAUNE
2, rue Vergnette de Lamotte
21200 Beaune

SALLE CENTRE SOCIAL ROMAIN ROLLAND
3 passage Anatole France
21500 Montbard

Vos contacts sur DIJON / BEAUNE / MONTBARD :
Isabelle BAJARD / Nicolas GOELZER
Tél : 03.80.65.91.00
isabelle.bajard@cci21.fr
nicolas.goelzer@cci21.fr

71 SAÔNE-ET-LOIRE

CCI CHALON-SUR-SAÔNE
1 avenue de Verdun - 71100 Chalon-sur-Saône

CCI MÂCON
3 place Gérard Genevès - 71000 Mâcon

Votre contact sur CHALON/SAÔNE et MÂCON :
Anne-France DUMONT
Tél : 03.85.24.29.07
af.dumont@cci71.fr



CCI BOURGOGNE

Coordonnées des Chambres de Métiers et de l'Artisanat de région Bourgogne

SECTION YONNE

56 - 58 rue du Moulin du Président
BP 337 - 89005 Auxerre Cedex

Tél : 03.86.42.05.89
accueil-s89@artisanat-bourgogne.fr

Richard ALIAS
ralias@artisanat-bourgogne.fr

SECTION NIEVRE

18 rue Albert 1^{er}
BP 40 - 58027 Nevers Cedex

Tél : 03.86.71.80.60
accueil-s58@artisanat-bourgogne.fr

Daniel LOPEZ
dlopez@artisanat-bourgogne.fr

SECTION CÔTE-D'OR

65-69 rue Daubenton
BP 37451
21074 Dijon Cedex

Tél : 03.80.63.13.53
accueil-s21@artisanat-bourgogne.fr

Edith EICHELBRENNER
eeichelbrenner@artisanat-bourgogne.fr

SECTION SAÔNE-ET-LOIRE

185 avenue Boucicaut
BP 10052 - 71103 Chalon-sur-Saône cedex

Tél : 03.85.41.14.41
accueil-s71@artisanat-bourgogne.fr

Anne-Marie BERILLI
amberilli@artisanat-bourgogne.fr



**Chambres de Métiers
et de l'Artisanat**

Région
Bourgogne



TOUT POUR ENTREPRENDRE

Vous êtes créateur d'entreprise, auto-entrepreneur, cédant ou repreneur. L'entrepreneuriat est souvent un parcours semé d'embûches. Pour les éviter, venez découvrir nos conseils et solutions d'accompagnement :

Des **guides** pratiques pour vos démarches juridiques, fiscales et financières

Une **bourse nationale de la transmission** d'entreprises et fonds de commerce en ligne

Des **bases de données** par activité, des annuaires locaux d'organismes d'accompagnement

Une **foire aux questions**, des **témoignages**, des **vidéos** d'entrepreneurs

— **Crédit  Mutuel** —

Rendez-vous sur :

www.entreprendre.creditmutuel.com

[illegible]

[illegible]



*Chambre des notaires
de la Côte d'Or*

Anticiper, sécuriser et optimiser la transmission de son entreprise (cession, donation, décès)

16 Novembre 2015 à 18H30

CCI Côte-d'Or - Place Jean Bouhey - Dijon



PROGRAMME DE LA RENCONTRE

18h30 | Introduction de la séance,
Maître François MARTIN, Président de la Chambre des Notaires de Côte-d'Or
Monsieur Xavier MIREPOIX, Président de la CCI Côte-d'Or,

| Intervention de Madame Marie-Odile TOUX,
Conseiller du département « conseil à l'entrepreneur » de l'Union notariale
financière, accompagnée d'un notaire de la Chambre des Notaires de Côte-d'Or,

Analyse des différentes hypothèses à partir de cas pratiques :

- La transmission subie,
- La cession des titres en dehors du cadre familial,
- La transmission aux enfants repreneurs,
- La solution mixte (donation/cession), une autre forme de transmission familiale.

20h00 | Cocktail



INSCRIPTIONS

www.créer-reprendre-bourgogne.fr

En partenariat avec



UNOFI



CCI CÔTE-D'OR

Semaine de la Création d'entreprise

Du 16 au 20 novembre 2015



Organisateurs

Partenaires officiels

